商品の陳列・補充・整理、接客

ホームセンターの 販売職

職場では こんな人も 働いています ・財務部

- 商品部 (バイヤー)営業企画部店舗運営部
- 店舗開発部 情報システム部 人事部 総務部

この仕事のキーワード

- 接客
- 売り場作成
- 商品案内
- 店内整理
- 募らし
- 地域貢献

こんな人に向いています

- コミュニケーション能力がある
- チャレンジ精神がある
- 人と協力して進められる
- 分析が得意
- 先を読む力がある

お客様の喜びと満足のために豊富な品ぞろえで暮らしを支える

ホームセンターの園芸部門で働いています。 幅広いアイテムを取り扱っているので、商品を 作っている企業の方から教えてもらったり、実際に使ってみたりして、商品についての理解を 深めています。お客様に「商品を届けること」が私たちの仕事。ネットショッピングとは違い、 対話できるのが強みです。ピッタリの商品を提案できるよう、対話する時には、お客様がうま く言葉にできないような思いをくみ取るように心がけています。



大学生の時、演劇部に入っていました。大道具などを作る材料を買う ためにホームセンターによく行っていたので、私にとってホームセンター は身近な存在でした。また、地元である福島に就職したいと思ってい たことも理由の一つです。

入社6年目 吉田さん

■ ホームセンターの販売職の仕事内容

前出し

商品が目につくよう、またお客様の手に取っ てもらいやすいように奥にある商品を前に出 します。商品整理をしながら陳列棚の掃除 もします。



不足している商品を追加します。在庫状況 やニーズに合わせて発注作業もします。販 売準備のため、次の日の売れ行きを予測す ることも大切です。

接客

売り場の案内、商品の使い方説明、切り売 り商品の対応、サービスカウンター業務な どを行います。「ありがとう」という言葉が 一番のやりがいです。

売り場の作成

レイアウト案に沿って商品を設置します。立 てたり、寝かせたりするだけでも見え方は 大きく変わります。アイデアを生かせる楽し い仕事の一つです。









■ 必要な資格・スキル

入社時に必要な資格はありませんが、下記のような資格取 得を目指すことができます。

- 販売士1・2・3級
- 危険物取扱者乙種4類
- フォークリフト運転資格
- DIYアドバイザー

株式会社ダイユーエイト

福島市太平寺字堰/上58 TEL/024-545-2215

創業/1976年4月 従業員数/2,202名

支社/ホームセンターダイユーエイト70店舗、ワンズサイクル12店舗、オフィスエイト4店舗、 ダイユーエイトMAX1店舗、エイトプロ5店舗、スポーツクラブアクトスWill G3店舗













■ 株式会社ダイユーエイトではこんな仕事をしています



商品部 [バイヤー] (世界から商品を仕入れる)

商品メーカーと商談を行い、買い付けをします。売れる時期を見 極めながらアイテムを入れ替えたり価格を決めたりすることが大 切です。目的に合わせて店内レイアウトも考えます。



営業企画部 (チラシを作る仕事です)

テレビ・ラジオ・新聞などに出す広告や店内のPOPを制作します。 広報に関わる仕事をする部です。ポイントカード会員やアプリ会 員を増やせるようマーケティングも行います。



情報システム部(AI、DXを活用)

商品や売り上げ情報などを管理する「POSシステム」や社内の 連絡ツールなどの保守・メンテナンスを行います。店舗で使用し ている端末の相談にも対応します。



人事部 (採用・教育を担当する仕事です)

採用・教育活動を行います。人財育成のため「商品勉強会」 や「資格取得セミナー」などの学習機会を豊富に設けていま す。対面でコミュニケーションすることにこだわっています。

"地域社会の一員、として自治体や県内の高校生と連携

生活に寄り添った活動が認められ、各自治体と「災害 時における物資等の調達に関する協定」を締結。災 害時には各自治体からの要請に沿って必要な物資の調 達・管理・供給を行います。また、質の高い教育を提 供するため、県内の高校とSDGs学習のパートナー シップ協定を締結。文化祭などのイベントを支援した り、職場体験授業を定期的に実施したりしています。



